

～利益体質になる！知らないと損する…店舗“DX”販促の秘訣～

DX 推進 セミナー

【主な講座内容】

- DX化って、結局のところなに？
- 知らないで損するDX化の落とし穴
- 本当の意味でDX化するための3つのポイントとは？
- 小店舗が集客に使うべき顧客選定DX法
- 効率よく利益を生み出すための商品構成DX活用法
- 高付加価値商品が売れやすくなるDX販促法



「DX化なんて中小企業に関係ない！」「レジを変えたから大丈夫！」「ホームページを変えたのでDX化できた！」…その使い方、もしかしたら導入したDXが無駄になっているかも知れません！
そこで本セミナーでは、DXを中小、個人店が使いこなせるように落とし込んだ、日本一わかりやすい店舗DX販促の活用方法を伝授いたします。

◆◆◆講師プロフィール◆◆◆

OFFICE DETECT 代表（商店街活性化アドバイザー）

佐藤 志憲（さとう ゆきのり）氏

メガネの三城で15年間、現場で叩き上げてきた経験から培ったノウハウは実践的であると定評がある。2013年に独立後、人と売上に悩む中小企業に、“人材育成”と“売上戦略”についてのコンサルティングと研修を行っている。



人材育成では、『心で繋がる感動の人材育成術』や『究極のチームビルディング』による人材やマネジメントの問題解決に貢献している。売上戦略では、『ネット時代でも売上を伸ばす！究極のアナログ集客術』や『売上計画表の作り方』にて、集客と売上の問題解決に貢献している。また、東京、横浜、大阪、神戸、京都、香川にて経営術を開講し、多くの経営者に独自のノウハウを伝えている。その他、全国の商工団体に、セミナー講師としても活躍中。

【主催】新居浜商工会議所

■日 時 令和7年 11月19日(水) 14:00～16:00

■会 場 新居浜商工会議所 3階 研修室（新居浜市一宮町2-4-8）

■定 員 30名（定員になり次第締め切ります） ■対 象 中小・小規模事業者（会員・非会員問わず）

【申込方法・申込先】 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAX・メール、又は上記二次元コード・申込フォームからお申込みください。

新居浜商工会議所（TEL 0897-33-5581 FAX 0897-33-5609）E-mail:seminar@niici.or.jp

（申込フォーム）



受講
無料

11月19日(水)開催 『DX推進セミナー』 受講申込書 ※切り取らずにこのままFAXして下さい。

事業所名		TEL	
所在地	〒 -	FAX	
		E-mail	
受講者名		業 種	

※ご記入いただいた個人情報は主催者からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。